

Cunicultura Producción



Costes y márgenes

En los últimos años y coincidiendo con la crisis económica global, el sector de producción cunícola ha padecido una complicada situación económica por consecuencia de un fuerte encarecimiento de los costes de producción unido a unos precios de la carne muy inestables.

Esta situación justifica ésta publicación para que podamos analizar lo acontecido, en el aspecto puramente económico, en producción cunícola.

Pasamos a continuación a analizar la gestión cunícola; sus costes, precios y los márgenes.

Ángel Oscoz Arriezu,
María Ángeles Muguerra Mayayo

INTIA

MUESTRA Y ESTRUCTURA DE LAS EXPLOTACIONES

Como podemos observar en la tabla inferior, en este análisis nos estamos refiriendo a explotaciones de tamaño familiar que en término medio alojan a 880 conejas por explotación y que emplean fundamentalmente su mano de obra propia (familiar o societaria), con apoyo de 0,4 U.T.A de mano de obra asalariada.

Tabla 1. Muestra y estructura de las explotaciones

	Años							
	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Nº. Explotaciones	11	11	12	12	12	14	15	14
Nº. Conejas	9.331	8.512	10.173	10.227	10.865	12.799	13.928	14.068
Nº. Conejas/Explot.	848	774	848	852	905	914	929	1005
UTA.Familiar	1	0,9	0,94	0,9	0,88	0,93	0,9	0,85
UTA. Contratada	0,3	0,29	0,34	0,35	0,46	0,49	0,47	0,46
Total U.T.A.*	1,3	1,19	1,28	1,25	1,34	1,42	1,37	1,31
Nº. Conejas/U.T.A.*	652	650	662	682	676	644	678	767

(U.T.A: Unidad de trabajo anual)

DATOS ECONÓMICOS DE LAS EXPLOTACIONES ANALIZADAS

La llegada de la inestabilidad en el precio de las materias primas a partir del año 2007, ha provocado una situación muy complicada de superar para el sector de la producción cunícola.

En este apartado vamos a analizar la evolución del precio de venta, del coste de producción y, como resultado, la rentabilidad del sector desde el año 2006.

Cronológicamente, nos hemos situado en el año 2006 por ser el año anterior al fuerte incremento de los costes de producción empujado por el incremento en el precio del pienso.

Datos económicos 2013 y comparativa con el 2012

En la tabla 2 analizamos los principales índices económicos y su comparativo con el año anterior.



Tabla 2. Principales índices económicos

Índices económicos	2012	2013	Variación 13-12
Precios venta y producción			
Precios de venta/kg.conejo vivo	1,792	1,917	6,98%
Peso kg.vivo venta/conejo	2,15	2,14	-0,01
Producción:Conejos/Coneja Reprod.	50,85	51,60	0,75
Costo por kg			
Costes variables	1,249	1,269	1,61%
Alimentación	1,007	0,996	-1,02%
Zoosanitarios	0,176	0,193	9,59%
Reproducción, Reposición	0,066	0,079	20,47%
Costes fijos	0,694	0,606	-12,62%
Mano de Obra(Asal+Propia)	0,393	0,345	-12,26%
Suministros(Energía, agua,comunc.)	0,083	0,088	6,93%
Amortizaciones y arrendamientos	0,121	0,094	-22,13%
Otros	0,097	0,079	-18,86%
Costes totales por kg	1,943	1,875	-3,47%
Costes totales por conejo	4,18	4,01	-3,92%
Márgenes			
Margen neto por €/kg	-0,151	0,042	0,192 €
Margen neto por €/conejo	-0,32	0,09	0,41 €

Segregando el coste en 3 grupos de conceptos se observa:

- Coste de la alimentación: descenso en 1% como consecuencia de que la alimentación de la madre se divide entre más producción. Este coste representa el 53% de los costes totales por kg. producido.
- Costes de zoosanitarios y reproducción: importante incremento en un 10 y 20% respectivamente. El coste por este grupo representa el 15% del coste total.
- Costes Fijos: reducción del coste por kg. producido en un 13% principalmente por la reducción de los costes de amortización y por el hecho de distribuir los costes de estructura entre más producción. Como contrapartida reseñar los ya conocidos y constantes incrementos de los costes energéticos (7%).

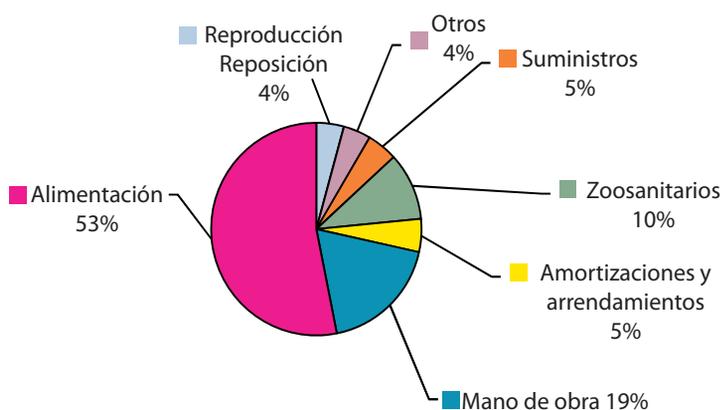
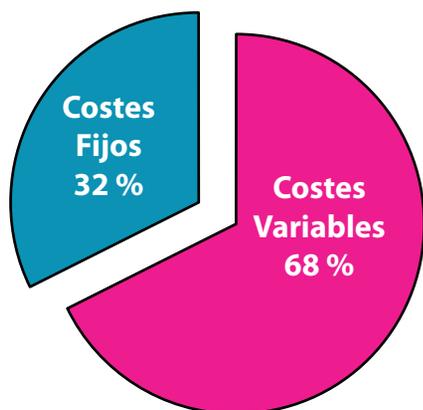


En este grupo de costes se ha tenido en cuenta la remuneración de la mano de obra propia con el importe de la renta agraria de referencia que para el año 2013 es de 28.278 euros/Uta propia. El coste de la mano de obra propia representa el 12% del coste total (22 ctmos./kg producido).

Los costes fijos o de estructura suponen el 32% del coste total.

Sobre el año 2013 podemos afirmar que el coste final (incluyendo la mano de obra propia) de un conejo de 2,14 kgs. ha sido 4,01 € frente a los 4,18 € del año anterior, lo que significa un descenso de un 4%.

Gráficos 1 y 2. Distribución de costes en 2013



En el año 2013 el margen obtenido ha podido cubrir la totalidad de los costes de producción obteniéndose un resultado positivo de 9 céntimos por conejo producido, frente a los 32 céntimos que se perdieron en el año anterior. Esto ha sido posible, principalmente por el incremento del precio de la carne (7%) unido al descenso de los costes de producción como resultado de un aumento de la producción en 0,75 conejos más producidos por reproductora y año.

Comparativamente con el año anterior el margen ha mejorado en 41 céntimos de €/conejo.



EVOLUCIÓN DE LOS DATOS ECONÓMICOS EN LOS ÚLTIMOS AÑOS

En la Tabla 3 se presentan los principales índices económicos analizados y su evolución en los últimos 8 años.

Se han tomado como referencias los precios acordados en la lonja de Bellpuig desde el año 2006 y la media de los precios acordados en las lonjas de Bellpuig, Zaragoza, Ibérica, Madrid, y Silleda desde el año 2009.

El precio de la lonja no es nada nuevo que varíe en un período de 8 años, lo que sí es sorprendente que lo haga con la variabilidad que se ha producido, coincidiendo el precio más bajo en el año 2007 con un precio de 1,468 €/kg y el más alto en el 2013 con un precio de 2,074 €/kg, un 41% de variación.

En cuanto al precio percibido en la venta del kg. de conejo vivo cabe reseñar que ya desde el año 2008 se han producido importantes diferencias entre el precio de lonja de referencia Bellpuig y el precio percibido entre 13 y 16 céntimos por kg. vivo. Indicar que las mayores diferencias de precios percibidos y lonja Bellpuig se producen en los dos últimos años.

Las diferencias de precios percibidos son menores si tomamos como referencia la media de las 5 lonjas indicadas, del orden de 3 céntimos por kg.

Indicaremos que en este año 2013 se ha percibido el mejor precio histórico por kg. de carne de conejo 1,917 €/kg.

Tabla 3. Principales índices económicos y su evolución en los últimos años

Precios de venta/kg.conejo vivo	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Precios de venta percibido/kg.conejo vivo	1,724	1,454	1,704	1,678	1,653	1,791	1,792	1,917
Precios de Lonja Bellpuig	1,728	1,468	1,83	1,814	1,785	1,939	1,950	2,074
Precios medios 5 Lonjas	-	-	-	1,711	1,644	1,829	1,801	1,950
Descuentos s/lonja Bellpuig	-0,004	-0,014	-0,126	-0,136	-0,132	-0,148	-0,158	-0,157
Descuentos s/media 5 Lonjas	-	-	-	-0,033	0,009	-0,038	-0,009	-0,033



Tabla 4. Costes de producción y márgenes.

Índices económicos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
PRECIOS VENTA Y PRODUCCIÓN								
Precios de venta/kg.conejo vivo	1,724	1,454	1,704	1,678	1,653	1,791	1,792	1,917
Peso kg.vivo venta/conejo	2,09	2,10	2,09	2,13	2,13	2,13	2,15	2,14
Producción:Conejos/Coneja Reprod.	46,39	44,81	45,96	48,79	47,06	46,81	50,85	51,60
COSTOS POR KG								
Costes variables	0,908	1,027	1,201	0,990	0,993	1,139	1,249	1,269
Alimentación	0,714	0,790	0,957	0,752	0,759	0,907	1,007	0,996
Zoosanitarios	0,112	0,141	0,176	0,171	0,157	0,157	0,176	0,193
Reproducción, Reposición	0,082	0,097	0,068	0,067	0,078	0,075	0,066	0,079
Costes fijos	0,610	0,707	0,759	0,715	0,709	0,745	0,694	0,606
Mano de Obra(Asal+Propia)	0,385	0,410	0,407	0,376	0,404	0,428	0,393	0,345
Suministros(Energía, agua,comunc.)	0,057	0,064	0,069	0,071	0,076	0,084	0,083	0,088
Amortizaciones y arrendamientos	0,074	0,104	0,128	0,117	0,130	0,132	0,121	0,094
Otros	0,093	0,129	0,156	0,151	0,099	0,102	0,097	0,079
Costes totales por kg	1,518	1,734	1,960	1,705	1,702	1,885	1,943	1,875
Costes totales por conejo	3,17	3,64	4,10	3,63	3,62	4,01	4,18	4,01
MÁRGENES								
Margen neto por €/kg	0,206	-0,280	-0,256	-0,027	-0,049	-0,094	-0,151	0,042
Margen neto por €/Conejo	0,43	-0,59	-0,54	-0,06	-0,10	-0,20	-0,32	0,09

En comparación con el año 2006, año en el que todavía el mercado de materias primas era estable, observamos que el coste total por kg/producido se ha incrementado en un 36% fundamentalmente debido al incremento del coste de alimentación y zoosanitarios en un 40% y 72%, respectivamente. Tanto el coste de alimentación como el de zoosanitarios ha seguido una línea ascendente en los últimos años, empujado por el fuerte incremento de las materias primas del pienso (ver grafico evolución precios del pienso) y el importante incremento de los costes de medicación.

En el año 2006, la repercusión del coste de alimentación sobre el coste total del kg. de conejo era del 47% y en el año 2013 es del 53%. De este dato se recalca que, en los tiempos actuales, la importancia que tiene una buena optimización del empleo de los piensos y sus materias primas, ya que de éstos depende que podamos ser más o menos competitivos y obtener una mayor o menor rentabilidad en nuestras explotaciones.

En referencia a los costes fijos, la partida de suministros, en la que engloba los consumos energéticos suponen el 5% del coste total y cómo podemos comprobar en el gráfico, se ha producido un incremento con respecto al año 2006 de un 54% cuya explicación viene dada por el incremento de los costes energéticos producidos en los últimos años.

En general, sobre la partida de costes fijos podemos decir lo contrario de los costes variables, ya que mientras los primeros han descendido con respecto al ejercicio 2006 un 0.7%, fundamentalmente derivado por el aumento de la producción, los segundos, y con referencia al coste de alimentación, vienen comportándose con una gran volatilidad a partir del año 2007 y con especial relevancia en los últimos años.

Debemos recalcar la importancia que tiene la producción sobre los costes fijos, ya que en la medida que la producción aumente

los mismos costes fijos se distribuyen entre más producción y, por consiguiente, abarataremos el costes de producción.

Como se observa en la tabla 4 podemos decir que, en los dos últimos años se ha producido un importante incremento en la producción, que en referencia al año 2006 suponen producir 5 conejos más por coneja y año, aproximadamente.

Gráfico 3. Evolución de los precios

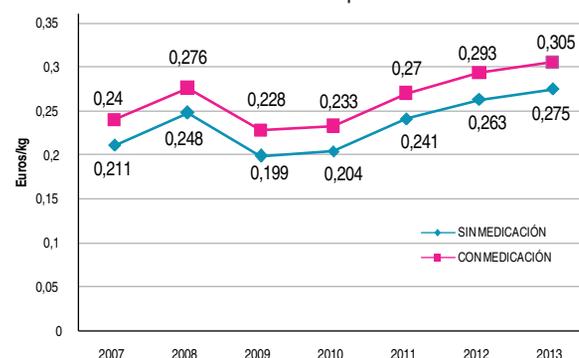


Gráfico 4. Distribución de costes totales

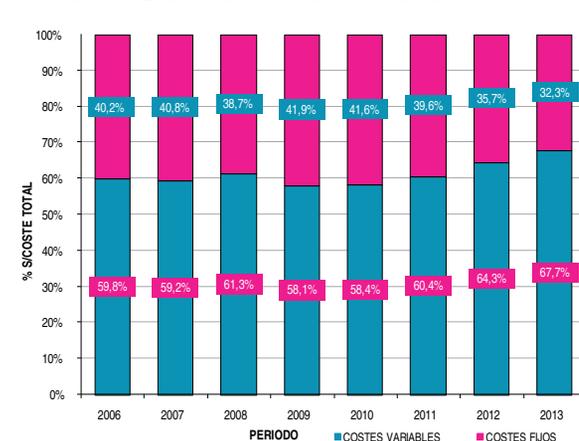


Gráfico 5. Distribución de los costes totales por partida

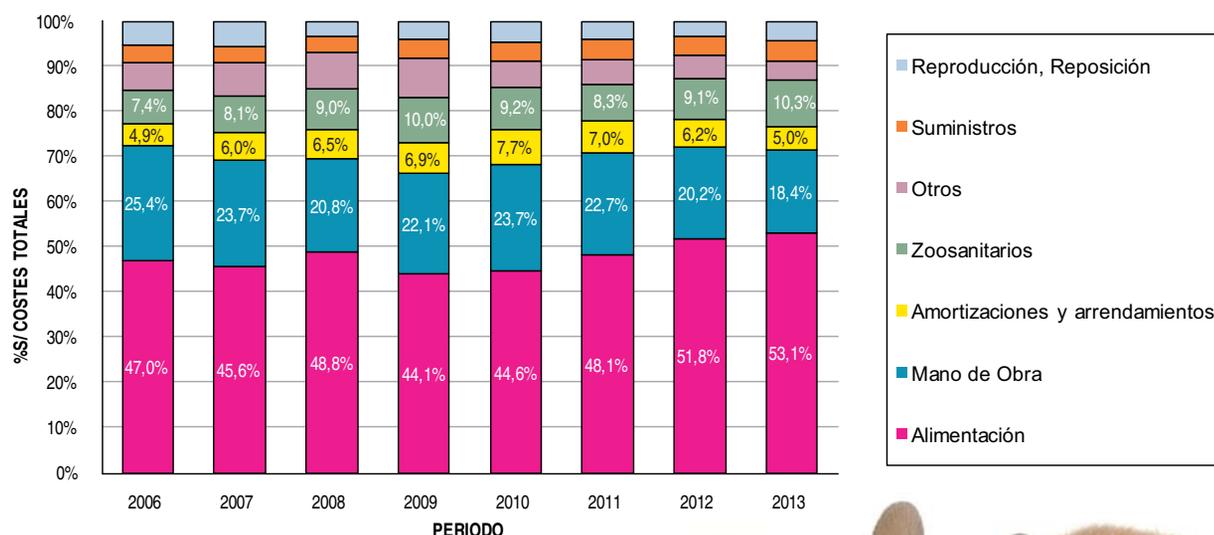
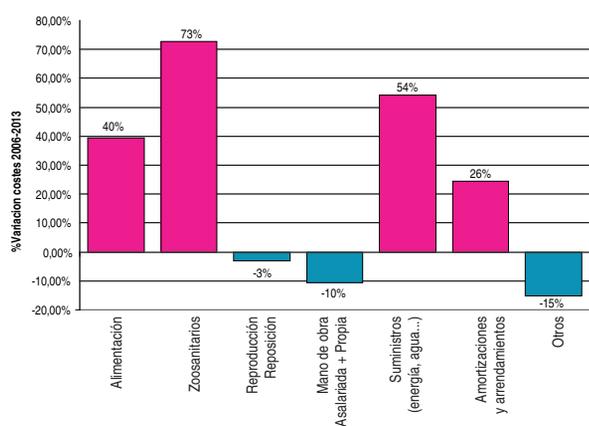


Gráfico 6. Variación costes totales 2006-2013



ANÁLISIS DEL MARGEN NETO

Observamos en la tabla 5 que en el conjunto de períodos analizados partimos de un año 2006 que podríamos calificar como de bastante bueno, con costes de producción por gazapo de 3,17 € (1,52 €/kg) y un margen por gazapo de 43 céntimos de euro descontada la mano de obra propia. Por el contrario se obtienen márgenes negativos desde el año 2007 al 2012, con gran relevancia de las pérdidas de los años 2007 y 2008 que a fecha de hoy todavía no han podido ser compensadas.

Es en el año 2013 cuando el precio de la carne percibido ha podido compensar la totalidad de los costes de producción y por consiguiente obtener un margen neto positivo de 9 céntimos por conejo, (descontada la mano de obra propia).

Como ya hemos apuntado anteriormente es en este año 2013 el año en el que se percibe el mayor importe por el kg de la carne de conejo de la serie histórica de la que disponemos y el mejor índice de producción del período analizado.

Aquellas importantes pérdidas de los años 2007 y 2008 tuvieron como origen la gran inestabilidad del mercado de materias primas producida a partir del año 2007, y que, todavía perdura, y con unos precios de carne que en esos años no recogían este incremento del coste. También habría que sumar la baja eficiencia productiva habida en estos dos años como los factores culpables de los resultados tan negativos.

Si de los costes totales descontamos la repercusión de la retribución imputada a la mano de obra familiar observamos que en los años 2007 y 2008 los márgenes que se obtuvieron apenas remuneraron la mano de obra familiar. En los años 2009 al 2012 los márgenes obtenidos son insuficientes para remunerar adecuadamente la mano de obra familiar y finalmente en los años 2006 y 2013 se obtienen márgenes positivos por encima de la retribución de la mano de obra familiar.

Tabla 5. Margen neto por conejo

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Precio percibido por gazapo	3,60	3,05	3,56	3,57	3,51	3,81	3,85	4,10
Coste total por gazapo	3,17	3,64	4,10	3,63	3,62	4,01	4,18	4,01
Margen por gazapo (Incluida MOP)	0,43	-0,59	-0,54	-0,06	-0,10	-0,20	-0,32	0,09
Retribución Mano Obra Propia	0,56	0,59	0,57	0,54	0,54	0,59	0,53	0,46
Margen + Mano de obra familiar imputada	0,99	0,00	0,04	0,48	0,44	0,40	0,21	0,55

Gráfico 7. Margen neto por gazapo

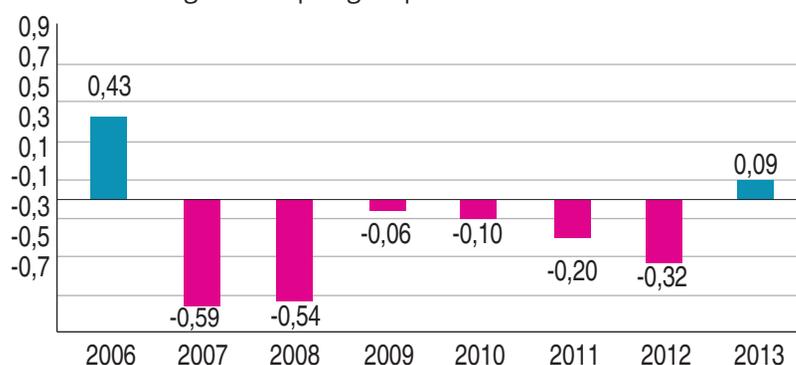
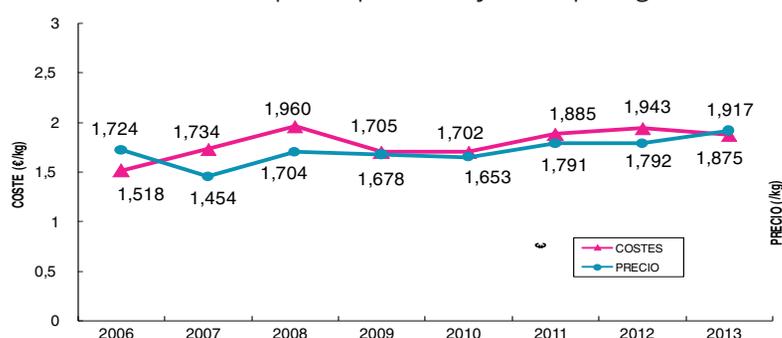


Gráfico 8. Relación de precio percibido y coste por kg



CONCLUSIONES

En los 7 últimos años es el **precio de pienso el hándicap principal** que ha provocado que la rentabilidad acumulada de los últimos años sea negativa, con especial importancia en los años 2007 y 2008.

En el 2013 seguimos con los precios de los pienso altos que han provocado **incrementos de los costes de alimentación en un 40%** y un incremento de los costes totales de producción en un 24% con respecto al coste del año 2006. Pero, a diferencia de lo que sucedió en los años 2007 y 2008, **en el año 2013 nos hemos encontrado con un mercado de precios de la carne muy distinto, superiores en un 32% con respecto al 2007** (un 7% con respecto al año anterior).

El **año 2013**, aisladamente analizado, podríamos decir que **no ha sido malo en términos de margen neto**, ya que se ha conseguido márgenes positivos por encima de los sueldos de los titulares de las explotaciones, pero nos equivocáramos si no tuviéramos en cuenta los márgenes negativos de los años precedentes que todavía no han podido ser compensados.

Considerando los efectos de la crisis financiera actual, podemos decir que tiene gran mérito que una gran parte del

sector se mantenga firme, aguantando las pérdidas acumuladas y el aumento de circulante necesario para seguir produciendo.

En éste escenario de crisis general económica y con una gran volatilidad en el mercado de materias primas, **debemos de promover líneas de actuación encaminadas a la gestión más eficiente y optimizada de los costes de alimentación**, ya que son éstos los que justifican el 53% de los costes de producción cunícola. Por ejemplo, opinamos, que ésta líneas de actuación deberían ir encaminadas a la concentración de la demanda y un seguimiento exhaustivo encaminado a la disminución de los gastos de medicación, una gestión más eficiente en los portes de los piensos, una mejora de las infraestructuras de las explotaciones que conlleven mejoras en el ámbito sanitario, etc.

Y, por último, y como reto de futuro, debemos sugerir una segunda línea de actuación encaminada a **mejorar la eficiencia general en la comercialización de la carne**, ya que en la actualidad existen cada vez más penalizaciones en la venta por no cuidar al máximo todos los factores que intervienen en la comercialización (pesos, portes, madereros, etc...). Opinamos que la optimización de éstos factores se consigue **AGRUPANDO LA OFERTA**.