

Instalarse como joven en el sector primario

Del Pirineo a la Ribera del Ebro

Ana Belén García Aso, María Ancín Viguristi, Lucía Cordovin Arandía. INTIA

Diversas publicaciones, entre las que se encuentra Navarra Agraria, han publicado en los últimos años datos estadísticos sobre el grado de incorporación de jóvenes al sector agrícola y ganadero. En todas ellas se habla del envejecimiento de un sector que resulta clave para el mantenimiento de la población rural y, por tanto, para el cuidado de los entornos y la producción de alimentos de calidad sostenibles.

Sin embargo, instalarse en este sector es, en muchos casos, de todo menos fácil: por falta de tierra, grandes inversiones, falta de mano de obra o poco formada, precios inciertos de venta de productos, precios al alza de insumos, costosas obtenciones de licencias para actividades ganaderas, etc.

Si el sector agro-ganadero no garantiza a las personas jóvenes una calidad de vida (con posibilidad de días de descanso, conciliación con la vida familiar ...) y una rentabilidad aceptable, en unos años se abandonarán determinadas producciones y con ellas determinadas zonas.

Bien es verdad que no es lo mismo la instalación de una persona joven que parte de cero, que la de quien va a relevar o se queda con una parte de la actividad de sus parientes; ni la de jóvenes que continúan con los sistemas de producción tradicionales frente a quienes deciden innovar en cultivos o

manejos o quieren dedicarse también a la transformación de los productos.

Para paliar de alguna manera todas estas dificultades INTIA creó en 2017 un **Servicio de Asesoramiento Específico para el Apoyo Integral a Jóvenes**, que coordina el asesoramiento legal y administrativo con el asesoramiento técnico-profesional.

Son tantas las consideraciones a tener en cuenta para proyectar una primera instalación, que en muchos casos los jóvenes se sienten superados y necesitan tener una persona de referencia que, directamente o a través de sus contactos, facilite su incorporación.

Esta incorporación no termina en el momento de la concesión de la Ayuda del Plan de Desarrollo Rural, sino que continúa en el tiempo con los diferentes servicios (técnicos, contables, formativos ...) que INTIA les ofrece.

Como siempre, tener en cuenta la opinión de las personas jóvenes y sus dificultades en este proceso hace que este servicio de Asesoramiento tenga que ir adaptándose. A tal fin, la sociedad pública INTIA realiza sondeos a través de reuniones, encuestas y entrevistas con jóvenes como las que se desarrollan en este artículo.



ANDONI ARIZKUREN E IÑAKI ZOKO GANADERÍA (OCHAGAVÍA / OTSAGABIA)

Andoni e Iñaki son amigos y residen en Ochagavía / Otsagabia. Llevan siete años superando todos los obstáculos que su primera instalación, como ganaderos de porcino, les va colocando en el camino: desconocimiento del manejo de los animales, problemas para la obtención de licencias, falta de superficie, etc.

Antes de lanzarse a esta aventura, ambos vivían en Pamplona / Iruña, pero seguían conectados con dicha localidad a través de nexos familiares y de sus propias vivencias durante las vacaciones y veranos pasados en el pueblo. Como muchas familias del Pirineo, las suyas emigraron a la ciudad en busca de un futuro mejor; así que ese hubiese sido el destino de ambos jóvenes (en la automoción Andoni y como arquitecto técnico Iñaki) si en su camino no se hubiesen cruzado unos trabajos temporales en la zona (profesor de euskera y trabajador en el sector turístico respectivamente). Los contratos acabaron, pero ya la decisión estaba tomada: se quedarían a vivir definitivamente en el pueblo. Pero ¿de qué podrían vivir? Tenían claro que querían utilizar los recursos que ofrece el pueblo ligados al sector primario, y que tendrían más posibilidades si se trataba de algo distinto a lo que ya se producía en la zona. Recuperar antiguas producciones era su idea ¿pero concretamente cuál?

Descartado en primer lugar el ovino (único sector que conocían) y la creación de una granja-escuela (por estar muy alejada de zonas urbanas), dieron por casualidad con la cría de porcino; no la convencional, por supuesto, sino la adaptada al entorno: un vecino tenía en una borda 3 cerdas de raza Euskal Txerri y se las cedía para la cría. Y así, con esta idea preliminar, es como dieron forma a su

primera instalación: **se instalarían con una explotación de 25 cerdas de la raza Euskal Txerri, en modo camping, y la producción se dedicaría: una parte a la venta de lechones para asar y la otra a la venta de producto ya transformado (chistorra, panceta, birika, chorizo, paté...).** Para desarrollar esta fase de transformación y venta directa proyectaron la construcción de una sala de despiece y procesado, ocupando parte de una nave promovida y construida por NASUVINSA en un polígono de Ochagavía / Otsagabia. Parte de la venta se realizaría en la propia tienda y el resto en circuitos cortos de comercialización. Con el tiempo no descartan dedicar también parte de su actividad al despiece de carne de potro.

Con su actividad, no solo recuperarían la producción porcina, prácticamente desaparecida en la zona, sino que además recuperarían esas recetas sobre el procesado de los cerdos, que también están en vías de extinción.

El inicio desde cero les obligó a simultanear su proyecto con otros trabajos: su tiempo libre es el que dedicaban a su primera instalación. En torno a una borda cedida por familiares y en una parcela con una superficie de unas 14 ha (fundamentalmente forestal), construyeron unas cuantas cochiqueras para atención de partos y estancia de pequeños, desbrozaron y vallaron las diferentes zonas para los lotes de animales, construyeron cabañas de madera para refugio de los mismos y las equiparon con agua y tolvas de pienso.

Todo, o casi todo, lo han hecho ellos: han trabajado de desbrozadores, fontaneros, electricistas, albañiles, veterinarios a la par que iban aumentando el censo, con la compra de otras cerdas a un productor de Elizondo, y se iniciaban en el manejo, para ellos totalmente desconocido, del porcino en semi libertad. Solo su empeño y el convencimiento personal de que su proyecto era viable, no les hizo desistir de los muchos obstáculos que se han ido encontrando por el camino.

El día de la visita para la elaboración de este artículo, la explotación porcina está ya en funcionamiento y la nave donde se ubicará la sala de procesado está prácticamente realizada, a la espera de comenzar el equipamiento interior. Un hueco en la pared indica dónde irá el expositor de su tienda. La sala va a compartir localización con un supermercado y, aunque se trata de suelo industrial, está en plena zona turística del pueblo.

Preguntados por **qué ha sido lo más difícil de su instalación**, responden que más que difícil ha sido costoso en el tiempo: desde su idea inicial hasta ver materializado su proyecto han pasado casi 7 años. Las primeras consultas que realizaron no dieron los resultados que deseaban, ya que había en ese momento dificultades para obtener licencias o para acceder a los programas de ayuda. Además, en aquel momento todavía no existía un único técnico/a de referencia en INTIA para facilitar el acompañamiento. Así, con el convencimiento de que su idea valía la pena, comenzaron las solicitudes de licencia de actividad, el proyecto de la sala de despiece, la posibilidad de entrar en ayudas a primeras instalaciones y planes de mejora, etc.

Sobre **qué asesoramiento les hubiese gustado haber tenido**, argumentan que lo más importante hubiese sido haber tenido esa persona de referencia en INTIA, que hoy sí existe, que les hubiera coordinando con los diferentes perfiles técnicos y servicios. En su proceso de instalación hubo muchas opiniones, que incluso en ocasiones se contradecían, pero no terminaban de generar un seguimiento certero.

En relación al **curso de primera instalación**, les parece que hacerlo durante el propio proceso es más útil que haberlo realizado con antelación al mismo. En su opinión, de esta forma se adquieren los conocimientos y los contactos en el momento en que se necesitan. Solicitan al equipo de Formación de INTIA la organización de un curso de despiece de canales, de la misma manera que hay de queserías. Ellos van a tener que aprender de los carniceros de la zona.

Para ayudar a más jóvenes en su misma situación animan al personal técnico de INTIA del servicio de asesoramiento a jóvenes a que no descarten entrar en producciones o cultivos diferentes y a que, salvo que sea algo totalmente inverosímil, sean estudiados todos los proyectos. Les hubiese gustado, por supuesto, haber permanecido un tiempo en una explotación de características similares a lo que proyectaban y se ofrecen a que otros jóvenes vengan a practicar a la suya.

Respecto a la **tramitación de las ayudas** les parecería positivo que se redujera la carga burocrática y que se revisaran algunos criterios, como que el mínimo para la instalación pudiera ser menor a 1 UTA o que hubiera diferentes ayudas ya que ni todos los proyectos de primera instalación ni en todos los sitios tienen el mismo grado de dificultad. Pese a las dificultades están muy satisfechos y recomendarían a otros jóvenes su instalación en el sector.



BEA Y LUIS SAGREGO ZARATIEGUI AGRICULTURA (MENDAVIA)

El arraigo y sentido de pertenencia de Bea y Luis a Mendavia les hizo tomar la decisión de continuar con el legado de la explotación familiar de su padre, una actividad que conocen y han visto desde pequeños.

Bea, después de estudiar Administración y Dirección de Empresas y trabajar en auditoría, y su hermano Luis, tras estudiar Ciencias de la Actividad Física y el Deporte y trabajar como entrenador personal, decidieron en 2021 crear una sociedad e instalarse en el sector agrario.

Los hermanos **gestionan una explotación con diversidad de cultivos: cultivos extensivos (cebada, trigo, colza y avena) y cultivos permanentes (olivo, viña, ciruelo y endrino). Además, en los próximos años van a apostar por seguir plantando nuevos cultivos en su explotación.**

Mendavia es el pueblo de Navarra con más denominaciones de calidad, once concretamente, y Bea y Luis en su explotación cuentan con cultivos amparados bajo tres de ellas: DOP Aceite de Navarra, DOCa Rioja e IG Pacharán de Navarra. Esto les per-



mite dar un valor añadido a sus productos, que comercializan en la cooperativa del pueblo, bodegas, almacenes, destilerías y trujales de la zona. De esta forma, se proporcionan productos locales de calidad y revierte la riqueza en el territorio.

Como **mejoras**, en el año y medio que llevan gestionando su explotación, además de diversificar cultivos, han decidido instalar programadores en los sistemas de riego para automatizar el riego y disminuir los tiempos de trabajo. Paralelamente a la ayuda a la instalación, han solicitado en varias convocatorias ayuda a las inversiones para la compra de maquinaria, automatismos de precisión, plantaciones, etc.

De forma general consideran que, para instalarse en la actividad agraria lo más complicado de conseguir, si se viene de un relevo familiar, son las infraestructuras necesarias para iniciar la actividad. Es un hecho el problema de la falta de tierras y la falta de financiación para la compra de maquinaria, plantaciones, etc.

Destacan las **principales dificultades** que afectan actualmente al sector y que también les han afectado en su proceso de instalación como son los elevados costes de producción (fertilizantes, gasóleo, fitosanitarios, etc.), los bajos precios y la falta de mano de obra.

Al preguntarles qué consideran que ha ido mejor de lo esperado, no tienen dudas: **la calidad de vida, la flexibilidad de los horarios**

y el ser dueños de su tiempo. Valoran muy positivamente la autonomía de trabajar para uno mismo, aunque como bien dicen tiene sus pros y contras. En época de siembra y recolección los domingos tienen que trabajar, mientras que en otros momentos pueden guardar fiesta un día entre semana para dedicarlo a su ocio.

En cuanto a **qué tipo de formación y asesoramiento ven necesaria**, piensan que es muy importante antes de instalarse, tener muy claros todos los requisitos de la ayuda a la instalación, lo que no debes hacer un año antes de la solicitud de la ayuda (no tener ingresos agrarios, no haber solicitado la PAC, tener menos de 0,1 UTA, no estar dado de alta en el REAN, etc.), así como los pasos a dar en el proceso de instalación. El asesoramiento que han tenido durante su instalación, tanto por parte de su entidad como en las tutorías, ha sido de gran ayuda y consideran importante un asesoramiento y acompañamiento previo.

Como valoración general de su instalación, Bea y Luis están satisfechos con la decisión tomada. Reconocen que hay dificultades al tratarse de un sector muy castigado, pero están contentos y orgullosos al comprobar que con esfuerzo y dedicación su explotación funciona.

Por supuesto que animan a instalarse a otros jóvenes si tienen la oportunidad y les gusta el campo y el mundo rural, ante todo tienen que ser felices trabajando en el sector agrario.

KOLDO VICENTE ESEVERRI GANADERÍA (OCHAGAVÍA / OTSAGABIA)

La historia de Koldo, residente en Ochagavía / Otsagabia, es similar a la de Andoni e Iñaki. También ha pasado su infancia entre Pamplona / Iruña, donde estudió, y Ochagavía / Otsagabia, en fines de semana y vacaciones, donde desarrolló su gusto por el paisaje y la ganadería, con unas pocas ovejas de carne que tenía su tío y que de pequeño le gustaban, sin saber que de esa afición nacería su futura vocación.

Sin saber muy bien a qué dedicarse, estudió jardinería y trabajó durante un tiempo en ello, también en almacenes y finalmente en la Volkswagen, donde ya decidió que definitivamente quería dedicarse a algo relacionado con el medio natural.

Se matriculó en la escuela de pastores de Arantzazu “Artzain Eskola”, realizó las prácticas en una ganadería de ovino de leche con quesería donde él mismo destaca que aprendió mucho, vio que aquello le gustaba y empezó a trabajar para otros. “Al empezar a trabajar en ovino de leche ya vi que era lo que quería hacer, por lo que decidí que me instalaba con una explotación con quesería y no podía ser en otro sitio que no fuera Ochagavía / Otsagabia”.

Ha realizado una **instalación de ovino de leche de raza latxa cara negra autóctona cuya leche va a transformar en queso en la quesería en la que también ha invertido en la explotación. Además, tiene un rebaño de cabras pirenaicas, también autóctonas, de las que igualmente va a transformar la leche en queso.** De este modo, va a producir queso de oveja y de cabra y, a su vez, quiere hacer quesos diferentes, como queso azul.

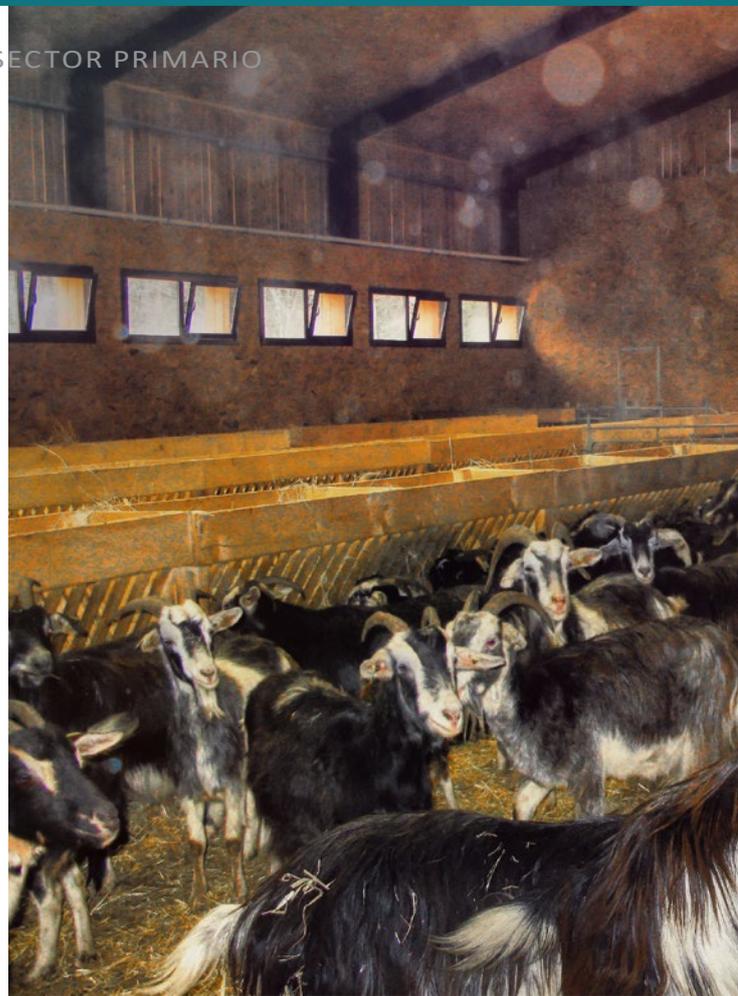
En estos momentos tiene 170 ovejas y 70 cabras.

Antes de instalarse, este joven inquieto, visitó otras explotaciones para ver diferentes maneras de funcionamiento, algunas de las cuales ha implantado en su explotación.

La explotación de Koldo está prácticamente terminada y debería estar ya en funcionamiento, pero en su camino se cruzó la famosa pandemia del coronavirus que ha hecho que todo se haya retrasado un año, que en su caso ha supuesto un terrible año de espera a construcción, albañilería, materiales, subvenciones, etc. Todo esto ha hecho que la campaña de ordeño se haya retrasado un año y no haya podido ordeñar ni elaborar queso todavía. Los ingresos con los que contaba el año pasado no han llegado.

Ahora la nave ya está terminada y llena de ovejas y cabras, la ordeñadora esperando a las ovejas, la quesería esperando la leche, la cámara esperando a los quesos y los consumidores y consumidoras esperando los quesos.

Entre las **novedades que ha implantado en la explotación** está el secadero de forraje (en el que entra el aire por abajo, calentado por el sol, donde hay una parrilla que le quita toda la humedad a la hierba). También, el modo de cortar la hierba con el autocargador y traerla al secadero en el mismo día para de este



modo poder hacer la hierba él solo. Otra novedad consiste en una cámara de maduración, que es una cueva natural que mantiene la temperatura y humedad constantes para la maduración de los quesos. Aunque la cámara tiene un motor, este no salta si no es necesario, de modo que la maduración es mucho más sostenible y ahorra energía, ya que se ahorra en electricidad y se realiza con temperatura ambiente.

A la pregunta de qué ha sido lo más complicado en el proceso de instalación responde que todo, ya que el proceso de la instalación le ha parecido muy difícil. Él no contaba con nada absolutamente, ni terreno, ni nave, ni animales... nada. Con lo que sí que contaba es con la **ilusión, ganas y certeza de querer dedicarse a ello.**

Koldo ha podido instalarse en el sector gracias a que le han cedido un terreno familiar. En él ha podido construir una nave, aunque con las limitaciones que le ha impuesto el terreno (por pendiente, distancias, etc.) ya que, si no, no podía obtener las licencias pertinentes. Es decir, si un día quisiera ampliar no podría, debido a las limitaciones del lugar en el que se sitúa. Afortunadamente no le ha costado conseguir las licencias ni los permisos necesarios para construir ni para iniciar la actividad.

Le resulta complicadísimo conseguir terrenos para pastos para los animales. Nadie deja una hectárea para alquilar por las declaraciones de la PAC. Tampoco ha podido conseguir casi hectáreas para hacer una buena PAC, solo alguna de comunal y alguna arrendada a un familiar.

Además, considera muy difícil conseguir el dinero que hace falta, le ha costado mucho negociar con los bancos. Le gustaría que se



redujera la burocracia y el tiempo que transcurre hasta percibir las ayudas de la instalación y de las inversiones.

A la pregunta ¿Qué **formación** o asesoramiento has echado en falta? o ¿qué te hubiera gustado saber? Responde: “saber a lo que te enfrentas. Todo el mundo te dice que es largo y pesado, pero no te lo imaginas”. Indica que habría querido tener conocimientos previos acerca de las medidas sanitarias que se exigen en la quesería, registros, etc. ya que exigen lo mismo en una quesería pequeña, como es su caso, que en una industrial.

En cuanto a los requisitos para la instalación en el sector agrario, indica que es necesario tener en INTIA una persona de referencia que te ayude para ir guiándote con los pasos porque si no, es imposible.

Piensa que una manera de ayudar a jóvenes que se quieran instalar a futuro en el sector agrario sería, por un lado, que se tuviera en cuenta, de cara a los diversos requisitos, que no todas las zonas son iguales y, por otro, que se adelantaran los pagos de las ayudas, para evitar en lo posible el pago de intereses.

Pese a todo, a la pregunta de si está satisfecho y si volvería a instalarse, Koldo responde sin dudar que sí. Un sí grande y rotundo, con el que nos dice que a pesar de saber que los primeros años son duros, volvería a hacer lo mismo.



Quantis®

PODEROSO ESCUDO

FRENTE AL **ESTRÉS** DE LOS CULTIVOS



✓ Origen natural
✓ Resistencia y resiliencia

✓ Prevención de daños
• Osmoprotección • Antioxidante

✓ Poder prebiótico



 **Quantis®**

syngenta.



© 2022 Syngenta. Todos los derechos reservados.™ y ® son marcas comerciales del Grupo Syngenta.
Use los productos fitosanitarios de manera segura.
Lea siempre la etiqueta y la información sobre el producto antes de usarlo.