

VITICULTURA

Asesoramiento vitícola desde INTIA

El ejemplo de Bodegas Viña Zagra

Francisco Javier Abad Zamora.
INTIA



El sector vitícola siempre ha tenido una larga tradición en Navarra. A día de hoy la viña cuenta con una superficie de 16.774 ha (6.965 ha registradas en los regadíos transformados a presión o modernizados por INTIA), principalmente repartidas en dos denominaciones de origen: D.O. Navarra y D.O.C. Rioja, si bien existen otras figuras de calidad como son: D.O. Cava, Vinos de Pago (Pago Prado de Irache, Pago Otazu, Pago Arinzano, Pago Larrainzar y Pago Bolandín) y dos Indicaciones Geográficas Protegidas: IGP 3 Riberas e IGP Ribera del Queiles. Todo esto refleja la importancia y el arraigo que tiene el sector en la Comunidad Foral de Navarra.

El asesoramiento se contempla como una pieza fundamental de este entramado para acompañar al sector. Viticultores/as, bodegas, personal técnico y responsables de la enología han recibido durante años el asesoramiento de EVENA y, desde hace ya una década, la sociedad pública INTIA realiza el asesoramiento a viticultores/as y bodegas de Navarra. Ambos equipos trabajan en estrecha colaboración para ofrecer un buen servicio.

En este artículo se presenta la experiencia de Bodegas Viña Zagra (Azagra, Navarra).

ASESORAMIENTO VITIVINÍCOLA DE INTIA

En Navarra el equipo de asesoramiento vitivinícola está integrado en el Área de Asesoramiento de INTIA. Este equipo se ha formado de la mano de EVENA y, en los últimos años, ha incorporado a tres personas de marcado perfil vitícola que se encargan, junto con el resto del equipo técnico, del asesoramiento en este ámbito: Raquel Ezquerro, Daniel Andión y Javier Abad.

El asesoramiento de INTIA es un asesoramiento integral, donde se trabajan todos los aspectos del cultivo e incluso de la explotación. Es decir, busca que se cubran todos los aspectos en cuanto al cultivo. Teniendo en cuenta que la calidad del vino siempre proviene de las viñas, haciendo que estas produzcan una uva de la calidad que necesitan las bodegas y que sea rentable para quien la cultiva.

Para reforzar este servicio y actualizar la generación de conocimiento, la colaboración es constante con EVENA, pero también con la UPNA y con distintas entidades nacionales e internacionales que participan junto a INTIA en proyectos de investigación. A modo de ejemplo podrían citarse los siguientes proyectos: Life Agointegra, CDTI Variedades resistentes a enfermedades fúngicas como alternativa al uso de plaguicidas en viñas, PDR Garnacha Blanca, PDR Smart Wine, PDR LiveSoil o UNDERVINE dentro de la convocatoria de proyectos estratégicos orientados a la transición ecológica.

En el momento en el que cualquier bodega, cooperativa o viticultor/a contrata el servicio de asesoramiento de INTIA, la sociedad pública designa a una persona de su equipo que desde ese momento será su técnico/a de cabecera y de referencia para todas las cuestiones y consultas que surjan, así como para las visitas a campo. En estos momentos INTIA está a disposición de más de 500 personas asociadas al servicio de asesoramiento vitivinícola, cerca de 20 bodegas o cooperativas con 4.500 hectáreas de viñedo. En la web de INTIA quien lo desee puede consultar el apartado '[Quiero asociarme a INTIA](#)'.

Este asesoramiento personalizado se complementa con información técnica específica que INTIA difunde y publica en su web ([Boletines Informativos de Agricultura](#), [Hojas Informativas Fitosanitarias](#)), en la [Estación de Avisos](#), en la revista [Navarra Agraria](#) y que divulga en jornadas específicas de formación.

EL EJEMPLO DE BODEGAS VIÑA ZAGRA

En la campaña 2021-2022, Bodegas Viña Zagra contrató el asesoramiento técnico de INTIA para sus viticultores. Desde ese momento la sociedad pública designó a Javier Abad como su técnico de referencia. Desde entonces, semanalmente, acude a la bodega cooperativa para atender cualquier consulta o necesidad que tengan los viticultores. El técnico visita las distintas parcelas, por su cuenta o de la mano de cada viticultor en caso de problemáticas concretas. En estas visitas a campo se valora la situación del cultivo y sus necesidades de manejo. En cuanto a las consultas, suelen ser variadas, pero principalmente se plantean cuestiones sobre la poda, el manejo del suelo o la vegetación, los herbicidas y los tratamientos fitosanitarios, dudas sobre portainjertos para nuevas plantaciones, etc.

Como se ha indicado anteriormente, el asesoramiento de INTIA es un asesoramiento integral. Aunque muchas veces desde el campo se tiende a pensar sólo en la recomendación de fitosanitarios, desde INTIA se busca dar un servicio que cubra todos los aspectos del cultivo, sin perder de vista los objetivos productivos y de calidad, así como la rentabilidad de la explotación. A continuación, se expone alguna de las líneas de trabajo que se realizan en el asesoramiento técnico a esta bodega de Azagra (Navarra).

Productos fitosanitarios

Se hace una recomendación generalizada, para toda la cooperativa, de los productos fitosanitarios necesarios para el control de las plagas y enfermedades del viñedo. Además, conforme avanza el cultivo, se adapta la recomendación haciendo seguimiento de la situación sanitaria que se observa en campo, de las



condiciones climáticas, de los modelos predictivos que facilita la Estación de Avisos de INTIA-GN y de los posibles requerimientos que demande la clientela.

Además, se personaliza la recomendación en función de las necesidades individuales, ya que no todas las zonas productivas, ni todas las variedades, ni todas las personas que trabajan el campo pueden realizar el mismo manejo.

Abonado

De igual manera, se plantean en primer lugar las necesidades de abonado del viñedo de forma generalizada y, posteriormente, se detallan de forma particular según el potencial de cada viñedo, del destino de la uva, de la zona productiva, etc.

Control de malas hierbas

Otro de los aspectos sobre el que se asesora desde INTIA es el control de malas hierbas. En el último año, esta cooperativa ha hecho un esfuerzo por suprimir el empleo de glifosato en sus campos, lo que ha supuesto un reto para sus viticultores. Desde INTIA se ha apoyado esta transición facilitando información sobre posibles opciones intercepas y valorando qué herbicidas, de entre los disponibles, se adaptan mejor a su situación específica. Durante esta campaña 2023 INTIA ha realizado un ensayo de experimentación de herbicidas con el fin de poder valorar y demostrar la estrategia más adecuada posible, tanto técnica como económicamente.

Manejo del suelo

Desde el área de Asesoramiento de INTIA se está trabajando también con los agricultores y agricultoras en relación al ma-

nejo del suelo. En este caso, INTIA sembró una parcela demostrativa con distintas cubiertas vegetales (**Imagen 1**) con el objetivo de que pudieran comprobar *in situ* el comportamiento de cada una de ellas y sus beneficios. Para una adecuada elección es preciso conocer con detalle los resultados obtenidos en una situación real. De esta manera, en caso de decantarse por esta opción de manejo del suelo, tienen referencias reales para elegir cuál es la que más se ajusta a sus necesidades y circunstancias. Además, actualmente se da la circunstancia de que este tipo de manejo de suelo se complementa con la aparición en la escena vitícola de los ecorregímenes de la nueva PAC. Por tanto, la utilización de cubiertas vegetales en viña puede ser una buena herramienta, no solo para el suelo y el cultivo, sino también para el bolsillo del agricultor.

Enfermedades

Durante esta campaña la bodega ha querido también testar un calcio de mayor solubilidad y disponibilidad en la planta a fin de valorar si se puede conseguir una mejoría en la protección física de las bayas frente a botritis. De esta forma, en caso de una climatología problemática en época de vendimia, el margen de maniobra sería mayor. Este es otro de los ejemplos en los que INTIA ha acompañado a la cooperativa como servicio técnico. También la bodega experimental que el Gobierno de Navarra dispone en EVENA ha participado realizando las microvinificaciones para comprobar el posible efecto sobre el vino terminado de dicha aplicación de calcio.

Recomendaciones de riego

El asesoramiento en cuanto al manejo del agua para cubrir las necesidades del cultivo, obteniendo uvas de calidad y de

Imagen 1. Detalle de la demostración de cubiertas vegetales en el momento de brotación



acuerdo con las posibilidades de riego que cuenta la zona, es otra de las líneas de trabajo que realiza INTIA. La futura llegada del Canal de Navarra a la zona va a posibilitar una mayor maniobrabilidad en este aspecto. De ahí que este año se haya organizado en la cooperativa una acción formativa específica sobre riego en el viñedo.

Como puede verse, son muchos y variados los aspectos que se trabajan desde el asesoramiento de INTIA. Para poder dar respuesta a las necesidades de los viticultores y de la bodega es claro que se necesita un buen entendimiento entre las partes, un ambiente de confianza y estar constantemente actualizado en las herramientas y conocimientos que existen.

PROTAGONISTAS

Bodegas Viña Zagra

Técnico de Asesoramiento: Javier Abad Zamora

Fundada en 1950, Bodegas Viña Zagra está fuertemente ligada a Azagra. Con unos 300 socios, manejan 1.420 ha de viñedo amparados en D.O.C. Rioja, pertenecientes a 9 variedades de uva distintas (las variedades predominantes son Tempranillo con un 80 % de la superficie y Garnacha Tinta con un 10 %). Cuenta con una plantilla fija de 8 trabajadores, que en los momentos de vendimia se puede incrementar hasta los 20-25 trabajadores, lo que les permite elaborar hasta 11 millones de litros de vino. Vende un volumen importante de sus caldos al grupo Pernod Ricard con quien tiene una larga historia de colaboración. También comercializa directamente sus propios vinos a través de la marca "Barranco de Turumbaldas" <https://vinazagra.es/>



Técnico de Asesoramiento de INTIA desde 2021. Estudió Ingeniería Técnica Agrícola e Ingeniería Superior Agrónoma en la UPNA. Trabajó durante 3 años en la Sección de Producción y Sanidad Vegetal de Gobierno de Navarra, principalmente en certificación de planta de vid. Posteriormente, durante 3 años más trabajó en EVENA. Tras una breve estancia en UCAN con cargo al proyecto Life Agointegra, pasó por el grupo de Fruticultura y Viticultura Avanzada de la UPNA. Finalmente pasó a INTIA, donde desarrolló su tesis doctoral sobre cubiertas vegetales en viñedo y donde actualmente es responsable de viticultura en el equipo de Asesoramiento además de asesor en las cooperativas de Sangüesa / Zangoza, Ujué, Olite / Erriberri y Azagra.

iRiego Navarra



EXPERTOS EN GESTIÓN E INSTALACIÓN DE REGADÍO
INSTALACIÓN DE REGADÍO, ASPERSIÓN Y GOTEO

 info@iriego.es

 **948 981 725**